

СОЦАЛЬНАЯ СТРУКТУРА ОБЩЕСТВА И СТРАТИФИКАЦИОННЫЕ ПРОЦЕССЫ



ПЛАН:

1. Понятие социальной структуры.
2. Теория социальной стратификации и социальной мобильности.
3. Процесс социальной стратификации и социальной мобильности в Узбекистане.
4. Демографические факторы социальной мобильности. Эмиграция и миграция. Трудовая и экономическая миграция. Рынок иностранной рабочей силы, «Утечка мозгов».

- 
- Рассматривая общество как целостную систему, все социологические школы отмечают, что целостность общества не означает однородства.
 - Напротив, общества как система состоит из множества взаимодействующих элементов, в качестве которых могут выступать социальные объекты разного уровня, от индивида до крупных социальных объединений.

- Понятие социальной структуры первым применил к социальному объекту Герберт Спенсер в своей книге "Принципы социологии".
- Под структурой Спенсер понимал: *устойчивые связи между социальным организмом и его частями.*

Само понятие структура означает: **расположение, порядок или совокупность функционально связанных между собой элементов, связей и зависимостей, образующих внутреннюю структуру объекта.**

- **Социальная структура общества — это устойчивая связь субъектов социальной жизни, которые различаются между собой степенью обладания**
 - ***собственности,***
 - ***получаемого дохода,***
 - ***власти,***
 - ***престижа,***
 - ***образования.***

- 
- Социологи называют социальной стратификацией расположение индивидов и групп сверху вниз по горизонтальным слоям, или стратам, ***по признаку неравенства:***

- в доходах,
- уровне образования,
- объеме власти,
- профессиональном престиже.

- 
- **Престиж профессии**
 - **Уровень дохода**
 - **Уровень образования**
 - **Объем власти (способность влиять на действие других людей, групп)**

- ***Стратификация*** может быть определена как структурированные неравенства между различными группами людей.
- Общества могут рассматриваться как состоящие из страт, расположенных иерархично - с наиболее привилегированными слоями на вершине и наименее - у основания.

1 Парсон выделил три группы дифференцирующих признаков.

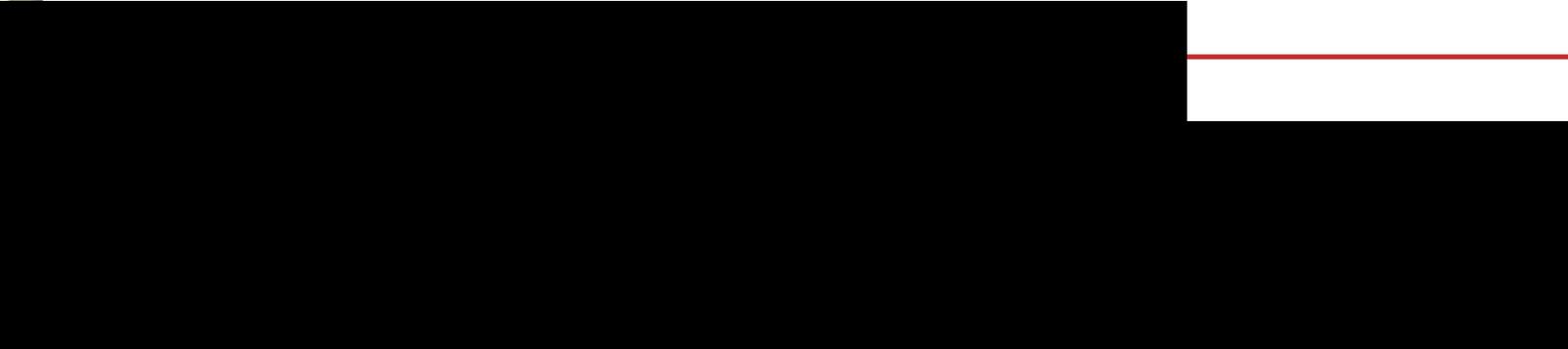
- 1) характеристики, которыми люди обладают от рождения, – пол, возраст, этническая принадлежность, физические и интеллектуальные особенности, родственные связи семьи и проч.;
- 2) признаки, связанные с исполнением роли, т.е. с различными видами профессионально-трудовой деятельности;
- 3) элементы «обладания», куда включаются собственность, привилегии, материальные и духовные ценности и т.д.

Т. Парсонс выделил три группы дифференцирующих признаков:

1) характеристики, которыми люди обладают от рождения, – пол, возраст, этническая принадлежность, физические и интеллектуальные особенности, родственные связи семьи и проч.;

2) признаки, связанные с исполнением роли, т.е. с различными видами профессионально-трудовой деятельности;

3) элементы «обладания», куда включаются собственность, привилегии, материальные и духовные ценности и т.д.

- 
- 
- Права и привилегии
 - Власть и влияние
 - Обязанности и ответственность
 - Социальное богатство и нужда

- **Неравенство** — специфическая форма социальной дифференциации, при которой отдельные индивиды, слои, классы находятся на разных ступенях вертикальной социальной иерархии, обладают неравными жизненными шансами и возможностями удовлетворения потребностей.
- **Неравенство** - критерий, при помощи которого мы можем разместить одни группы выше или ниже других.
- Социальная структура возникает по поводу **общественного разделения труда**, а социальная стратификация по поводу **общественного распределения результатов труда**, т.е. социальных благ.

- Социальная стратификация - это определенная упорядоченность общества. На этапах человеческого существования прослеживаются три ее основных типа: **рабство, кастовый, сословный и классовый.**

Рабство.

Экономическая, социальная и юридическая форма закрепощения людей, граничащая с полным бесправием и крайней степенью неравенства.

Кастовая система –

закрытый тип общества, т.е. статус дается от рождения, и мобильность практически невозможна..

Сословие —

социальная группа, обладающая закрепленными обычаями или юридическим законом и передаваемыми по наследству правами и обязанностями.

Классы - можно определить как большие группы людей,

отличающиеся по

своим общим экономическим возможностям,

которые

значительно влияют

на типы их стиля

жизни.



Subsidiary for the
INDUSTRIAL WORKER
Financial Department of Revolutionary
Industrial Unionists
Published in the English Language
One Dollar per Year
Three Months 25c
P. O. Box 3125 Spokane, Washington

CAPITALISM

WE RULE YOU

WE FOOL YOU

WE SHOOT AT YOU

WE LAY FOR YOU

WE WORK FOR ALL

WE FEED ALL

PYRAMID OF CAPITALIST SYSTEM



- Большинство западных социологов, структурируя общества развитых стран, делят их на классы:
- высший,
- средний
- рабочий, в некоторых странах еще и крестьянство (н-р, Франция, Япония, страны третьего мира).



К какому классу вы предпочитаете относиться?



Классовая стратификация характерна для открытых обществ. Она существенно отличается от кастовой и сословной стратификации. Эти отличия проявляются в следующем:

- - классы не создаются на основе правовых и религиозных норм, членство в них не основано на наследственном положении;
- - классовые системы более подвижны, и границы между классами **не бывают жестко очерчены;**
- - классы зависят от экономических различий между группами людей, связанных с **неравенством во владении и контроле над материальными ресурсами;**
- - классовые системы осуществляют в основном связи внеличного характера. Главное основание классовых различий – **неравенство между условиями и оплатой труда** – действует применительно ко всем профессиональным группам как результат экономических обстоятельств, принадлежащих экономике в целом;
- - **социальная мобильность значительно проще,** чем в других стратификационных системах, формальных ограничений для нее не существует, хотя мобильность реально сдерживается **стартовыми возможностями человека и уровнем его притязаний.**

Высший класс

- выделяется по своему богатству, корпоративности и власти. Он составляет примерно 2-3% современных обществ, но контролирует до 90% капитала. Его составляют банкиры, собственники, президенты, руководители партий, кинозвезды, выдающиеся спортсмены.

Средний класс

- включает в себя лиц неручного труда и делится на три группы: высший средний класс (профессионалы - врачи, ученые, юристы, инженеры и пр.); промежуточный средний класс (учителя, медсестры, актеры, журналисты, техники); низший средний класс (кассиры, продавцы, фотографы, полицейские и пр.). Средний класс составляет 40-60% в структуре западных обществ.

Рабочий класс

- класс работников физического труда, составляющий от 35 до 60% в разных странах, делится тоже на три слоя: 1) рабочие квалифицированного ручного труда (слесари, токари, повара, парикмахеры и др.); 2) рабочие полуквалифицированного ручного труда (швеи, сельхозработники, телефонисты, санитары и др.); 3) рабочие неквалифицированного труда (грузчики, уборщики, кухонные работники, прислуга и пр.).

Достигнутый и предписанный статус:

- достигнутые статусы приобретаются по индивидуальному выбору и в конкурентной борьбе;
- предписанные статусы даются группой или обществом.

Социальная мобильность

- Понятие «социальной мобильности» было введено П.Сорокиным.
- **Социальная мобильность** означает перемещение индивидов и групп из одних социальных слоев, общностей в другие, что связано с изменением положения индивида или группы в системе социальной стратификации.
- Возможности и динамика социальной мобильности различаются в различных исторических условиях.

в
е
р
т
и
к
а
л

горизонтал

ВАРИАНТЫ СОЦИАЛЬНОЙ МОБИЛЬНОСТИ

- **активная**

- **Внутрипоколенная и межпоколенная**
- **Вертикальная и горизонтальная:**
 - **вертикальная** восходящая и нисходящая (индивид занимает более высокую должность, значительно улучшает свое материальное положение, побеждает на выборах и т. д. или теряет престижную работу, его фирма банкротится и пр.);
 - **горизонтальная** - перемещение индивида или группы в пределах одного социального слоя;

- Изучая **структуру социальной мобильности**, исследователи пришли к выводу, что на нее оказывают влияние такие факторы, как пол человека, возраст, плотность населения, уровень рождаемости в том или ином регионе.
- Более мобильными являются **молодежь и мужчины**;
- **групповая** — целые социальные группы, социальные слои и классы меняют свое социальное положение в социальной структуре. Например, бывшие крестьяне переходят в категорию наемных рабочих; шахтеры ликвидированных из-за нерентабельности шахт становятся работниками других сфер;
- **индивидуальная** - отдельный индивид перемещается в социальном пространстве в том или ином направлении.
- Нахождение человека как бы между двумя структурами называется в социологии **маргинальностью**.
- **Маргинал** — это индивид, утративший свой прежний социальный статус и оказавшийся неспособным адаптироваться к новой социокультурной среде.

- 
- Личность - это целостность социальных свойств человека, продукт общественного развития и включения индивида в систему социальных отношений посредством активной деятельности и общения.

ИНДИВИД

- отдельный представитель человеческого рода, носитель всех основных его антропологических и социальных признаков. Это продукт природной эволюции и общественных отношений.

ЧЕЛОВЕК

- это индивид в единстве социальных, природных, материальных, духовных, психических и физических признаков

ЛИЧНОСТЬ

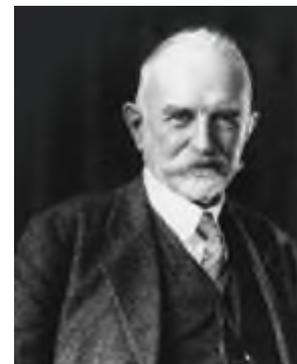
- это человек, у которого ярко выражен социальный аспект человеческой многогранности, его социальная сущность. Это человек, имеющий определенное мировоззрение, нравственные позиции, высокий уровень культуры, гражданскую зрелость, осознающий свои права и обязанности.

- Биологическая наследственность
- Групповой опыт
- Физическое окружение
- Уникальный индивидуальный опыт.
- Культура

- 1. **Теория зеркального «Я»** (Ч.Кули, Дж.Мид). Сторонники этой теории личность понимают как совокупность отражений реакций других людей. Стержнем личности является самосознание, которое развивается как результат социального взаимодействия, в процессе которого индивид обучился смотреть на себя глазами других людей, т.е. как на объект.
- 2. **Психоаналитические теории** (З.Фрейд) направлены на раскрытие противоречивости внутреннего мира человека, на изучение психологических аспектов взаимосвязи личности и общества. Сфера психики человека включает в себя: 1) бессознательное (природные инстинкты); 2) сознание индивида, являющееся регулятором инстинктивных реакций; 3) коллективное сознание, т.е. культуру, законы, запреты, усвоенные в процессе воспитания. Такая трехслойность делает личность крайне противоречивой, поскольку идет борьба между природными инстинктами, влечениями, желаниями и требованиями и стандартами общества, направленными на подчинение социальным нормам.
- 3. **Ролевая теория личности** (Р.Минтон, Р.Мертон, Т.Парсонс) описывает ее социальное поведение двумя основными понятиями: «социальный статус» и «социальная роль». Социальный статус обозначает конкретную позицию индивида в социальной системе, предполагающую определенные права и обязанности. Человек может иметь несколько статусов - предписанный, естественный, профессионально-должностной, причем последний, как правило, является основой главного или интегрального статуса, который и определяет положение человека в обществе, в группе.

В концепции Дж. Мида социальная группа, дающая индивиду осознание цельности собственной личности, называется **«обобщенной другой»**. **Имитация** – механизм социализации, осознанная попытка ребенка копировать модель поведения. Социализация и взросление – процесс «обретения роли». Общество состоит из индивидов «Я», индивидуальное действие – конструирование, а не просто совершение.

Личностное я - человек может служить объектом для своих действий. **Формирование значений** - набор действий, в ходе которых индивид замечает предмет, относит его со своими ценностями, придает ему значение и решает действовать на основе данного значения. **Истолкование действий другого** - определение для себя значений тех или иных действий окружающих



Дж. Мид



Г. Блумер

Символический интеракционизм

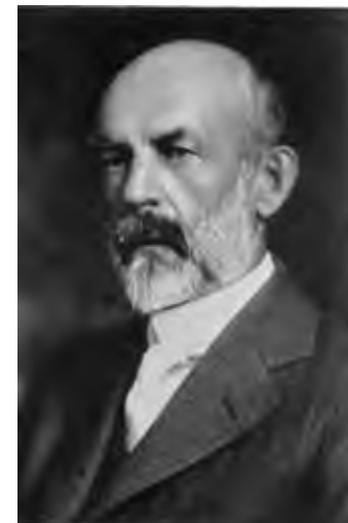
«Зеркальное Я»

Люди формируют свое «Я» и производят самооценку, опираясь на те реакции, какие они встречают со стороны партнеров по взаимодействию. Чаще мы выстраиваем для себя иерархию **«значимых других»** - тех, кто для нас больше значит, с кем мы больше считаемся, отличая от них «менее значимых», с которыми мы считаемся меньше. Однажды сформировавшееся «зеркальное Я» приводит в действие интересный механизм **самосбывающихся пророчеств** (самооценка).

Концепция управления впечатлениями

«Драматургическая теория»

В основе анализа взаимодействия лежит аналогия повседневной общественной жизни с театром. Люди руководствуются в своих действиях стремлением произвести хорошее впечатление. Они постоянно играют, стараясь представить себя в добром свете.



Ч. Кули



Э. Гоффман

Ч. Кули и Э. Гоффман

Поведение, отклоняющееся от устоявшихся норм и традиций, называется **девиантным**.

В широком смысле термин «девиантность» подразумевает любое «отклонение, начиная с самых незначительных проступков (граффити) и заканчивая, например, убийством».

Главной причиной девиации Р. Мертон считает **разрыв** между целями общества и социально одобряемыми средствами осуществления этих целей. **Инновация предполагает согласие с одобряемыми данной культурой целями, но отрицает социально одобряемые способы их достижения.** Здесь принятые в обществе цели достигаются путем использования каких-либо нелегальных, незаконных средств. К этой категории

относятся различные экономические преступления

Р. Мертон (1910 - 2002)



Появление культурной нормы

Появление социального слоя, который следует этой норме

Превращение в девиантные формы деятельности, не ведущих к обогащению

Признание человека (и социального слоя) девиантным со стороны других;

Переоценка данной культурной нормы, признание ее относительности.

Становление девиантного поведения