

Тема №6. Формирование себестоимости строительно-монтажных работ.

План:

I. Понятие о себестоимости, ее виды

**II. Классификация затрат по видам
деятельности.**

Литература:

I. Понятие о себестоимости, ее виды.

Себестоимость строительно – монтажных работ – это затраты строительной организации, связанные с выполнением СМР с использованием в процессе строительного производства машин, механизмов, оборудования, материальных, трудовых и других производственных ресурсов.

Себестоимость может быть:

1. **Сметной** (прямые затраты + общепроизводственные расходы).

2. Плановой, включающей затраты на производство СМР, определяемые:

- а) на основании технико – экономических расчетов с использованием экономически обоснованных норм;
- б) при соблюдении плановых сроков строительства;
- в) при соблюдении требований к качеству строительства;
- г) с учетом повышения организационно – технического уровня строительного производства, вследствие внедрения мероприятий по новой технике и технологии.

3. Фактической, включающей фактические затраты строительной организации на производство СМР, определяемые в соответствии с положениями бухгалтерского учета.



В соответствии с объектами затрат различают:

- 1. Себестоимость отдельных видов работ** – это затраты строительной организации, связанные с производством на свой риск и собственными силами отдельных видов СМР на одном или нескольких объектах строительства по одному или несколькими строительными контрактами.
- 2. Себестоимость объекта строительства** – это затраты строительной организации, связанные с производством на свой риск и собственными силами СМР на конкретном объекте строительства на весь период его строительства.

3. Себестоимость СМР по строительному контракту – это затраты строительной организации, связанные с проведением СМР, предусмотренных контрактом на строительство от даты заключения контракта до окончательного завершения контракта.

II. Классификация затрат по видам деятельности.

1. Затраты основной деятельности – это затраты строительной организации, связанные с производством и реализацией СМР.

2. Затраты операционной деятельности

включают затраты основной деятельности и других видов деятельности строительной организации, не являющихся инвестиционной или финансовой деятельностью.

3. Затраты обычной деятельности

включают затраты операционной деятельности, инвестиционной и финансовой.

Классификация затрат по месту их возникновения.

1. **Затраты основного производства** – это затраты структурных подразделений строительной организации, непосредственно принимающих участие в производстве СМР, включая затраты, связанные с управлением, организацией и обслуживанием строительного производства.

2. **Затраты вспомогательного производства** – это затраты структурных подразделений строительной организации, занятых обеспечением процесса основного производства,

включая затраты, связанные с управлением, организацией и обслуживанием производства:

- технический осмотр, обслуживание;
- ремонт собственных и арендованных строительных машин, механизмов, оборудования;
- обеспечение инструментом, запасными частями.

3. Затраты второстепенного производства – это затраты структурных подразделений строительной организации, не принимающих непосредственного участия в производстве СМР, но продукция которых используется при их выполнении:

- столярные, ремонтные и другие мастерские.

Затраты основного производства, вспомогательных и второстепенных производств, продукция которых в дальнейшем используется на строительном – монтажных работах являются производственными запасами основной деятельности строительной организации и включаются в производственную себестоимость СМР и в себестоимость по строительному контракту.

-производство бетона, раствора, железобетонных и бетонных изделий, камня, кирпича;

Классификация затрат по способам их включения в себестоимость СМР.

1. Прямые затраты – это затраты, непосредственно связанные с производством СМР и включаемые в производственную себестоимость СМР соответствующих объектов.
2. Общепроизводственные расходы – это не прямые затраты, связанные с управлением, организацией и обслуживанием строительного производства, которые не могут быть отнесены к конкретному объекту, а распределяются между объектами.

Классификация затрат по целесообразности их расходования.

1. Продуктивные затраты – это затраты, предусмотренные рациональной организацией и технологией производства
2. Непродуктивные затраты – это затраты, возникающие из-за нарушения технологии.
3. Чрезвычайные затраты – это затраты, которые возникли вследствие стихийного бедствия, техногенных аварий, чрезвычайных событий, а также затраты на осуществление мероприятий, связанных с предотвращением и ликвидацией таких последствий.

Перечень затрат операционной деятельности , не включаемой в себестоимость СМР.

1. Административные расходы.

К административным расходам относятся общехозяйственные расходы, направленные на обслуживание и управление строительной организацией, а именно:

- а) затраты на основную и дополнительную заработную плату РСС, рабочих осуществляющих общехозяйственное обслуживание строительной организации (телефонистов, телеграфистов, операторов связи, ЭВМ, дворников, уборщиц);

- б) отчисления на социальные мероприятия от заработной платы работников, указанных в пункте а);
- в) затраты на служебные командировки этих работников;
- г) затраты на содержание и эксплуатацию служебных легковых автомобилей;
- д) затраты на содержание и эксплуатацию зданий, помещений, используемых аппаратом управления;
- е) оплата услуг консультационного и информативного характера;
- ж) налоги, сборы, обязательные платежи, предусмотренные законодательством, кроме включаемых в производственную себестоимость;

з) содержание противопожарной и сторожевой охраны административных помещений.

2. Расходы на сбыт.

К расходам на сбыт относятся расходы, связанные с реализацией товаров, работ, услуг, а именно:

а) оплата за разработку и издание рекламных изделий;

б) расходы на упаковочные материалы;

в) расходы на содержание персонала, деятельность которого связана со сбытом;

г) расходы на содержание легкового транспорта.

3. Другие операционные расходы:

- а) потери от обесценивания запасов;
- б) потери от недостачи и порчи ценностей;
- в) признанные штрафы, пени, неустойка;
- г) сумма безнадежной дебиторской задолженности;
- д) расходы на содержание объектов социальной сферы;
- е) расходы на исследования и разработки.

Тема № 7. Расчет и распределение прибыли предприятия, рентабельность.

- **План:**
- **I. Виды прибыли.**
- **II. Распределение прибыли.**
- **III. Рентабельность СМО и действующих гидротехнических сооружений.**
- **Литература:**
А.С.Филимоненков, Финансы предприятия, Киев, Эльта, Ника – центр, 2002.

I. Виды прибыли.

Прибыль – конечный финансовый результат деятельности хозяйствующего субъекта. Она синтезирует в себе финансовые результаты работы предприятия от различных сфер деятельности:

- операционной (основной);**
- прочей операционной;**
- финансовой и инвестиционной;**
- внереализационных операций.**

1. Валовая прибыль представляет собой разницу между чистым доходом (выручкой) от реализации продукции, (товаров, работ, услуг) и себестоимостью реализованной продукции, (товаров, работ, услуг).

Чистым доходом (выручкой) от реализации считается сумма денежных средств, поступивших предприятию от продажи продукции (товаров, работ, услуг) по ценам реализации без налога на добавленную стоимость, акцизного сбора, других налогов.

Себестоимость реализованной

продукции, (работ, услуг) – это выраженные в денежной форме текущие затраты предприятия по производству реализованной продукции, (работ, услуг).

Прибыль от операционной (основной)

деятельности определяется как сумма валовой прибыли и прочих операционных доходов за вычетом административных расходов, расходов на сбыт продукции и прочих операционных расходов.

В состав прочих операционных доходов

включают:

- доход от операционной аренды активов;
- доход от операционных курсовых разниц;
- стоимость возмещения ранее списанных активов;
- доход от реализации оборотных активов и др.

В состав расходов на сбыт продукции

включаются:

- расходы, связанные с реализацией продукции (товаров, работ, услуг);
- расходы на содержание подразделений, занимающихся сбытом продукции;

- расходы на рекламу продукции;
- расходы на упаковочные материалы;
- расходы на оплату труда продавцов;
- расходы на транспортировку готовой продукции.

В состав **прочих операционных затрат**

включают:

- себестоимость реализованных производственных запасов;
- сомнительные (безнадежные долги);
- убытки от уценки запасов и от операционных курсовых разниц;
- признанные экономические санкции;
- отчисления для обеспечения будущих операционных расходов.

Прибыль от производственно – финансовой (обыкновенной)

деятельности предприятия определяется как сумма прибыли от операционной деятельности, доходов от участия в капитале, финансовых и прочих доходов за вычетом расходов, связанных с участием в капитале , финансовых и прочих расходов.

В состав дохода от участия в капитале включают доход, полученный от инвестиций в ассоциированные, дочерние или совместные предприятия.

В составе **финансовых расходов** учитываются расходы на уплату процентов за пользование кредитами, В составе **прочих финансовых доходов** учитываются дивиденды, проценты и другие доходы, полученные от финансовых инвестиций. полученными по облигациям, выпущенным по финансовой аренде и другие расходы предприятия, связанные с привлечением заемного капитала.

В составе затрат , связанных с участием в капитале, учитываются убытки, причиненные

инвестициями в ассоциированные, дочерние или совместные предприятия.

В состав **прочих расходов** включают:

- себестоимость реализованных финансовых инвестиций, необоротных активов, имущественных комплексов;
- убытки от неоперационных курсовых разниц;
- убытки от уценки финансовых инвестиций и необоротных активов;
- прочие расходы, возникающие в процессе обычной деятельности, но не связанные с операционной деятельностью предприятия.

Итоговая прибыль предприятия представляет собой сумму прибыли от производственно – финансовой (обыкновенной) деятельности, скорректированную на внереализационные доходы и расходы.

В состав **внереализационных доходов** включают:

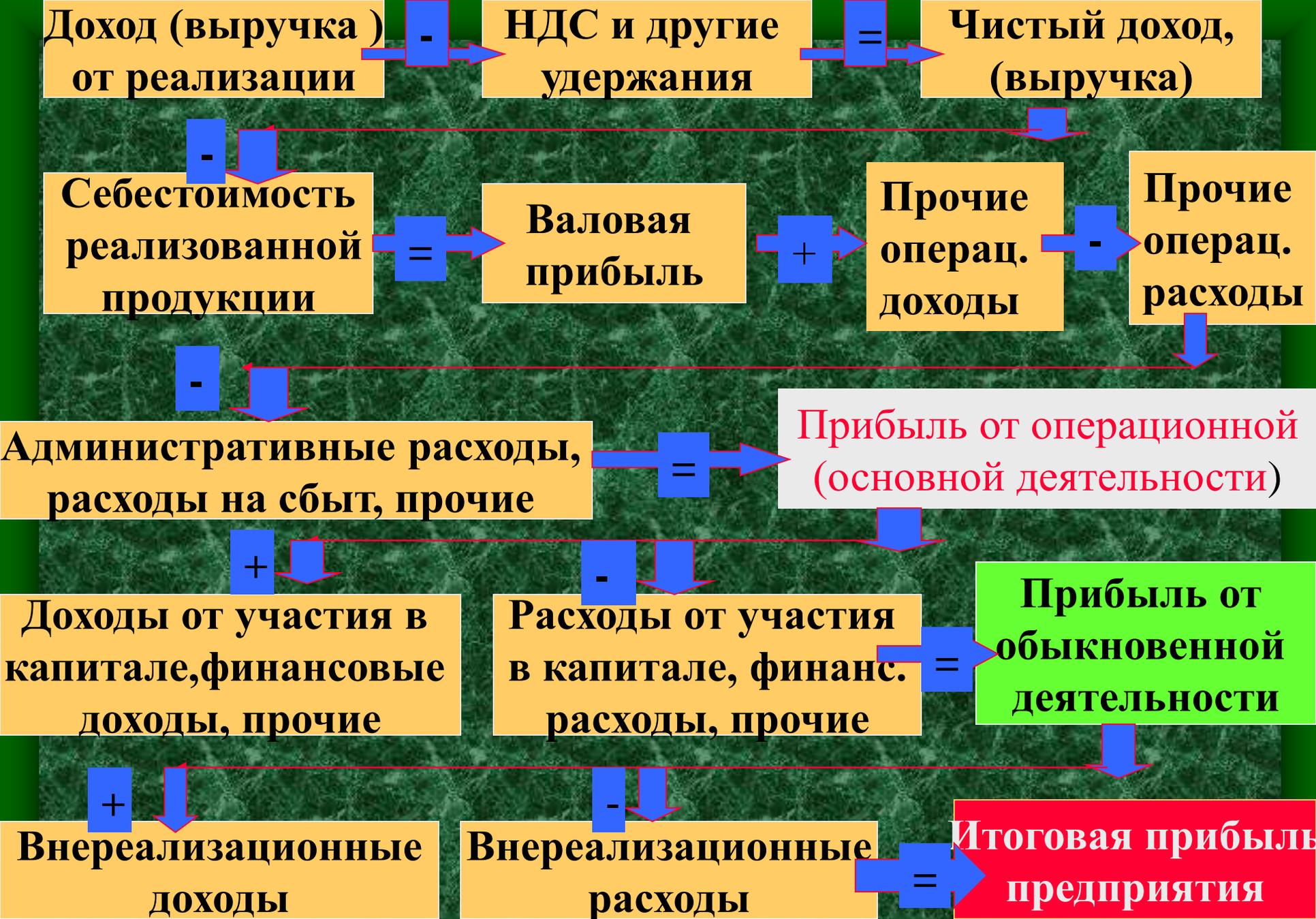
- страховое возмещение, полученное за потерянное имущество от стихийного бедствия, пожара, техногенных аварий;
- средства, полученные в порядке возмещения потерь от стихийных бедствий;
- прочие внереализационные доходы.

В состав внеереализационных расходов

включают:

- невозмещенные убытки от гибели имущества в результате стихийных бедствий, пожаров, техногенных аварий;
- расходы на мероприятия по предупреждению стихийных бедствий;
- убытки от других внеереализационных операций.

Общая схема формирования итоговой прибыли предприятия представлена на следующем слайде.



II. Распределение прибыли.

Основные принципы распределения прибыли предприятий в рыночных условиях хозяйствования:

1. Распределение прибыли между государством и предприятием должно производиться с учетом интересов государства в формировании на соответствующем уровне бюджетов и заинтересованности предприятий в стимулировании их деятельности.

2. Изъятие соответствующей части прибыли государством в бюджет в виде налогов должно производиться по твердым невысоким ставкам.

3. Прибыль, оставшаяся в распоряжении хозяйствующего субъекта должна распределяться по его усмотрению с направлением ее в соответствующих частях на накопление и потребление.

Прибыль используется в первую очередь на уплату в бюджет установленных законами Украины налогов и платежей. Оставшаяся после этого прибыль называется **ЧИСТОЙ ПРИБЫЛЬЮ** предприятия, которая распределяется по его усмотрению. Порядок расчета и распределения прибыли представлен на следующем слайде.

№ п.п .	Показатели	Прибыль	Убыток
1.	Доход (выручка от реализации продукции, (работ, товаров, услуг)	7798,5	-
2.	Налог на добавленную стоимость	-	1300,0
3.	Акцизный сбор и другие налоги	-	-
4.	Чистый доход (выручка) от реализации продукции (работ, товаров, услуг)	6498,5	-

5.	Себестоимость реализованной продукции (работ, товаров, услуг)	-	4480,5
6.	Валовая прибыль (убыток)	2018,0	-
7.	Прочие операционные доходы	45,5	-
8.	Административные расходы.	-	573,5
9.	Расходы на сбыт продукции	-	262,0
10.	Прочие операционные расходы	-	55,5

11.	Прибыль (убыток) от операционной деятельности	1172,5	-
12.	Доход от участия в капитале	80,0	-
13.	Прочие финансовые доходы	-	-
14.	Прочие доходы	18,2	-
15.	Финансовые расходы	-	38,2
16.	Расходы от участия в капитале	-	-
17.	Прочие расходы	-	12,5
18.	Прибыль (убыток) от обыкновенной деятельности	1220,0	-

19.	Доходы (+), расход (-) от внереализационных операций	-	-
20.	Итоговая прибыль предприятия	1220,0	-
21.	Налог на прибыль		305,0
22.	Чистая прибыль	915,0	-

Распределение чистой прибыли.

23.	На выплату дивидендов	154,0	
24.	Пополнение уставного капитала	325,0	
25.	Формирование и пополнение резервного капитала	215,0	
26.	На другие цели (дополнительная зарплата)	50,0	
27.	Нераспределенная прибыль	110,0	

III. Рентабельность СМО и действующих предприятий.

1. Рентабельность СМО.

$$P = \frac{\Pi}{C} * 100, \text{ где:}$$

P – уровень рентабельности производства, %;

Π – итоговая прибыль, грн;

C – себестоимость реализованной продукции (товаров, работ, услуг).

2. Рентабельность действующих гидротехнических сооружений.

$$\text{Эр.} = \frac{\text{Ц год.} - \text{И год.}}{\text{К}}, \text{ где:}$$

Эр – уровень рентабельности действующего предприятия;

Ц год. – стоимость годовой продукции;

И год. – годовые эксплуатационные расходы;

К – капитальные вложения.

И год = Ирен. + И к.р. + Ит.р., мод. + Исод.облуж.

90%

10%

Тема №8.Налогообложение предприятий.

- **План:**
- **I. Функции и виды налогов.**
- **II.Налогообложение прибыли предприятий.**
 1. **Определение терминов.**
 - 2.**Основные положения Закона Украины о налогообложении.**
- **III. НДС и другие налоги.**
- **Литература:**
- **1.Закон Украины о налогообложении прибыли предприятий.**
- **2. Финансы предприятий. Л.С.Филимоненков, Киев, Эльта Ника – Центр, 2002.**

І. Функции и виды налогов.

1. Основные функции налогов.

а) **фискальная (бюджетная) функция.**

Задача: формирование доходной части государственного бюджета.

б) **контрольная функция.**

Дает возможность количественного отражения налоговых поступлений и их сопоставления с потребностями государства в финансовых расходах и внесения необходимых изменений в налоговую и бюджетную политику.

в) **распределительная функция.**

Включает две подфункции:

- стимулирующую;
- воспроизводственную.

Стимулирующая подфункция реализуется через систему налоговых льгот. Подфункция воспроизводственного назначения включает в себя

- плату за воду, забираемую из водохозяйственных систем;
- платежи за пользование природными ресурсами.

2. Виды налогов.

По виду установления налоги подразделяются на прямые и косвенные.

Прямые – это взимаемые с налогоплательщиков (налог на прибыль, имущество, ресурсы).

Косвенные выступают в виде специальных надбавок в пользу госбюджета (акцизы, НДС).

Вся совокупность налогов подразделяется на:

- **федеральные**, которые взимаются по всей территории и идут в государственный бюджет (налог на прибыль предприятий, НДС, акцизы, подоходный налог с физических лиц, таможенные пошлины).

- **республиканские налоги**, взимаемые органами управления национально – территориальных и административных образований и направляются в

республиканский бюджет (налог на имущество предприятий, лесной налог, платежи за пользование природными ресурсами).

-местные налоги, взимаемые местными органами власти и направляемые в местный бюджет (налог на имущество физических лиц, земельный налог, регистрационный налог с физических лиц, занимающихся предпринимательской деятельностью)



II. Налогообложение прибыли предприятий.

1. Определение терминов:

- а) материальный актив – основные фонды и оборотные средства.
- б) резиденты – юридические лица и субъекты предпринимательской деятельности Украины; не имеющие статуса юридического лица (филиалы, представительства) которые созданы и осуществляют свою деятельность в соответствии с законодательством Украины с местонахождением на ее территории.
- в) нерезиденты – то же с местонахождением за пределами территории Украины.

г) нематериальный актив – объекты интеллектуальной в том числе промышленной собственности, а также другие аналогичные права, признанные в порядке, установленном соответствующим законодательством, объектом права собственности плательщика налога.

д) плательщики налога:

- субъекты предпринимательской деятельности бюджетные, общественные и другие предприятия, учреждения и организации, которые осуществляют деятельность, направленную на получение

прибыли, как на территории Украины, так и за ее пределами, за исключением учреждений и организаций, имеющих дипломатический статус.

е) **обычная цена** – цена товаров, работ, услуг, определенная сторонами договора, соответствует уровню справедливых рыночных цен.

ж) **справедливая рыночная цена** – это цена, по которой товары, работы, услуги передаются другому собственнику по условиям, что продавец желает передать такие товары, работы, услуги, а покупатель желает их получить при отсутствии какого-либо принуждения.

2. Основные положения Закона Украины о налогообложении.

Объектом налогообложения является **прибыль**, которая определяется путем уменьшения суммы скорректированного валового дохода отчетного периода на сумму валовых издержек плательщика налога и сумму амортизационных отчислений:

$$\text{П налогооблагаемая} = \text{Д вал.} - \text{И вал.} - \text{А.О}$$

Валовой доход

Общая сумма дохода плательщика налога от всех видов деятельности, полученного в течение отчетного периода в денежной, материальной или нематериальной формах, как на территории Украины, ее континентальном шельфе, исключительной (морской) экономической зоне, так и за ее пределами.

Валовой доход включает:

- общие доходы от реализации товаров (работ, услуг) в том числе вспомогательных и обслуживающих производств, а также доходы от

реализации ценных бумаг;

-доходы от осуществления бартерных операций;

- доходы от совместной деятельности

- доходы от осуществления операций лизинга, аренды, а так же доходы из других источников.

Из валового дохода исключаются:

- суммы акцизного сбора, налога на добавленную стоимость, полученного предприятием в составе цены реализации продукции, работ, услуг;

- суммы средств в части излишне уплаченных налогов;
- средства или имущество, поступившее в виде международной технической помощи в соответствии с международными соглашениями.

Валовые издержки

Суммы любых расходов, уплаченных в течение отчетного периода в связи с подготовкой, организацией, введением производства, реализацией продукции (работ, услуг) и охраной труда.

В валовые издержки включаются:

- расходы на организацию приемов, презентаций, праздников, подарки в рекламных целях, но не более 2% налогооблагаемой прибыли;
- расходы, связанные с содержанием и эксплуатацией фондов природоохранного назначения;
- расходы на содержание и эксплуатацию объектов социальной инфраструктуры (детсады, заведения повышения квалификации, здравоохранения, клубы), если они не используются для коммерческой деятельности, многоквартирного жилого фонда, кроме домов отдыха, турбаз;

-суммы сборов по обязательное государственное пенсионное страхование;

- суммы расходов, связанных с улучшением основных фондов в сумме не превышающей 5% совокупной балансовой стоимости основных фондов на начало отчетного года.

В валовые издержки не включаются:

-организация и проведение приемов, презентаций, развлечений, приобретение подарков в сумме более 2% налогооблагаемой прибыли;

-приобретение, строительство, реконструкция, модернизация, ремонт и другие улучшения основных фондов в сумме, превышающей 5% от

совокупной балансовой стоимости основных фондов на начало отчетного года;
- уплата штрафов.

Амортизация

Амортизации подлежат расходы на:

- приобретение основных фондов и нематериальных активов для собственного использования;
- самостоятельное изготовление основных фондов;
- проведение всех видов ремонта, реконструкции, модернизации.

Основные фонды подлежат распределению по следующим группам:

группа	состав группы	нормы амортизации в % к балансовой стоимости
1.	здания, сооружения их структурные компоненты и передающие устройства	8
2.	автомобильный транспорт, узлы к нему, мебель, бытовые электронные , оптические, электромеханические приборы и инструменты, другое конторское оборудование	40

3.	другие основные фонды, не включенные в группу 1	24
4.	электронно – вычислительные машины, другие машины для автоматической обработки информации их программное обеспечение, связанные с ними средства считывания или печати информации, телефоны, микрофоны, рации.	60

Прибыль плательщиков налога, включая предприятия, основанные на собственности отдельного физического лица, налогооблагаются

по ставке 25% от объекта налогообложения

Налоговые периоды: отчетный год, отчетный квартал.

Валовые доходы нерезидентов налогооблагаются по ставке 15%.

III. НДС и другие налоги.

1. Налог на добавленную стоимость.

Включается в цену товаров, работ, услуг по ставке **20 %**.

Пример:

240 млн. грн. – товары, работы, услуги.

$\text{НДС} = 240 * 0,20 = \mathbf{48 \text{ млн. грн.}}$

Облагаемый оборот (выручка от реализации): $240 + 48 = \mathbf{288 \text{ млн. грн.}}$

Исчисление НДС к облагаемому обороту (выручке от реализации) производится по ставке **16,68%**.

$$\frac{48}{288} * 100 = 16,68\%. \quad 288 * 0,1668 = 48 \text{ млн. грн.}$$

Декларация по налогу на добавленную стоимость за ----- месяц 2010г.

№ п.п	Показатели	Значение, тыс.грн.	В т.ч. НДС, тыс.грн.
1.	Стоимость приобретенных товаров, работ,услуг.	388228	77646
2.	Стоимость реализованных товаров, работ,услуг,подлежащих обложению НДС: - по свободным ценам -по регулируемым ценам	1174065 -	234813 -
3	Стоимость реализованных товаров, работ,услуг не облагаемых НДС	-	-
4.	Внесено авансом		-
5.	Сумма НДС - подлежащая взносу в бюджет - возмещению из бюджета		157167 -

- **Не подлежит обложению по НДС:**
- Стоимость работ по строительству, реконструкции и реставрации культовых сооружений, которые производятся за счет пожертвований.
- Стоимость работ по ликвидации последствий катастроф.
- Работы по благоустройству, озеленению, строительству и ремонту дорог, выполняющиеся за счет бюджетных средств.
- Стоимость работ по строительству объектов социальной сферы в сельской местности, выполняющихся за счет бюджетных средств.

2. Другие налоги .

а) налоги и сборы, связанные с фондом оплаты труда:

- пенсионный фонд - 32%;
 - фонд государственного социального страхования – 2,9%;
 - социальное страхование на случай безработицы – 1,9%;
 - социальное страхование от несчастного случая – 2,62%;
 - социальное страхование в первые 5 дней – 0,78%;
- Итого: 40,2%.

б). подоходный налог- 13%, (налоговая льгота – 170грн.)

Тема №9. Производительность труда и заработная плата в строительстве.

- **План:**
- **I. Показатели производительности труда в строительстве.**
- **II. Формы и системы оплаты труда рабочих и РСС.**
- **III. Основные положения Декрета Кабинета Министров Украины об оплате труда.**
- **IV. Модель установления и регулирования заработной платы в развитых странах.**

I. Показатели производительности труда в строительстве.

а) показатель выработки продукции.

Показывает количество продукции, произведенной в единицу времени: м³, шт, тн;

б) показатель трудоемкости продукции.

Показывает затраты времени на единицу продукции: ч.дни, ч.часы;

Различают **нормативную, плановую и фактическую** трудоемкость строительной продукции.

Нормативная трудоемкость определяется по РЭСН или сметам.

Плановая трудоемкость представляет собой нормативную трудоемкость, скорректированную на основе планов технического развития и планов ОТМ.

Фактическая трудоемкость - фактические затраты рабочего времени на производство выполненного объема работ.

в) выработка с применением натурального показателя:

$$V = \frac{V_{\text{н.п.}}}{Ч_{\text{р.}}} ; \frac{\text{м}^2}{Ч_{\text{р.}}} ; \frac{\text{шт.}}{Ч_{\text{р.}}} ; \frac{\text{т}}{Ч_{\text{р.}}} ; \frac{\text{м}^3}{Ч_{\text{р.}}}$$

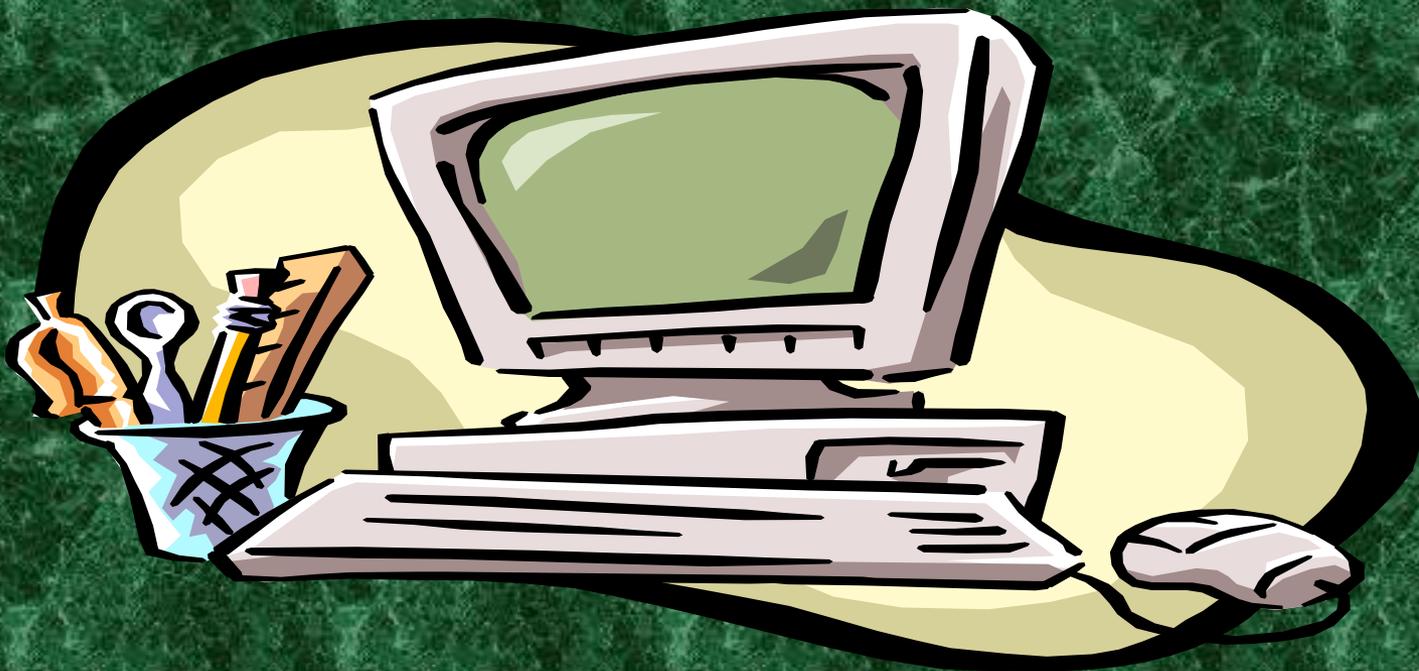
Ч_р – численность рабочих.

г) универсальный показатель – выработка в стоимостном выражении:

$$V = \frac{C_{\text{смп.}}}{Ч_{\text{р.}}} ; V = \frac{C_{\text{смп.}}}{T} ; V = \frac{\text{НУЧП}}{Ч_{\text{р.}}} ; V = \frac{\text{НУЧП}}{T}$$

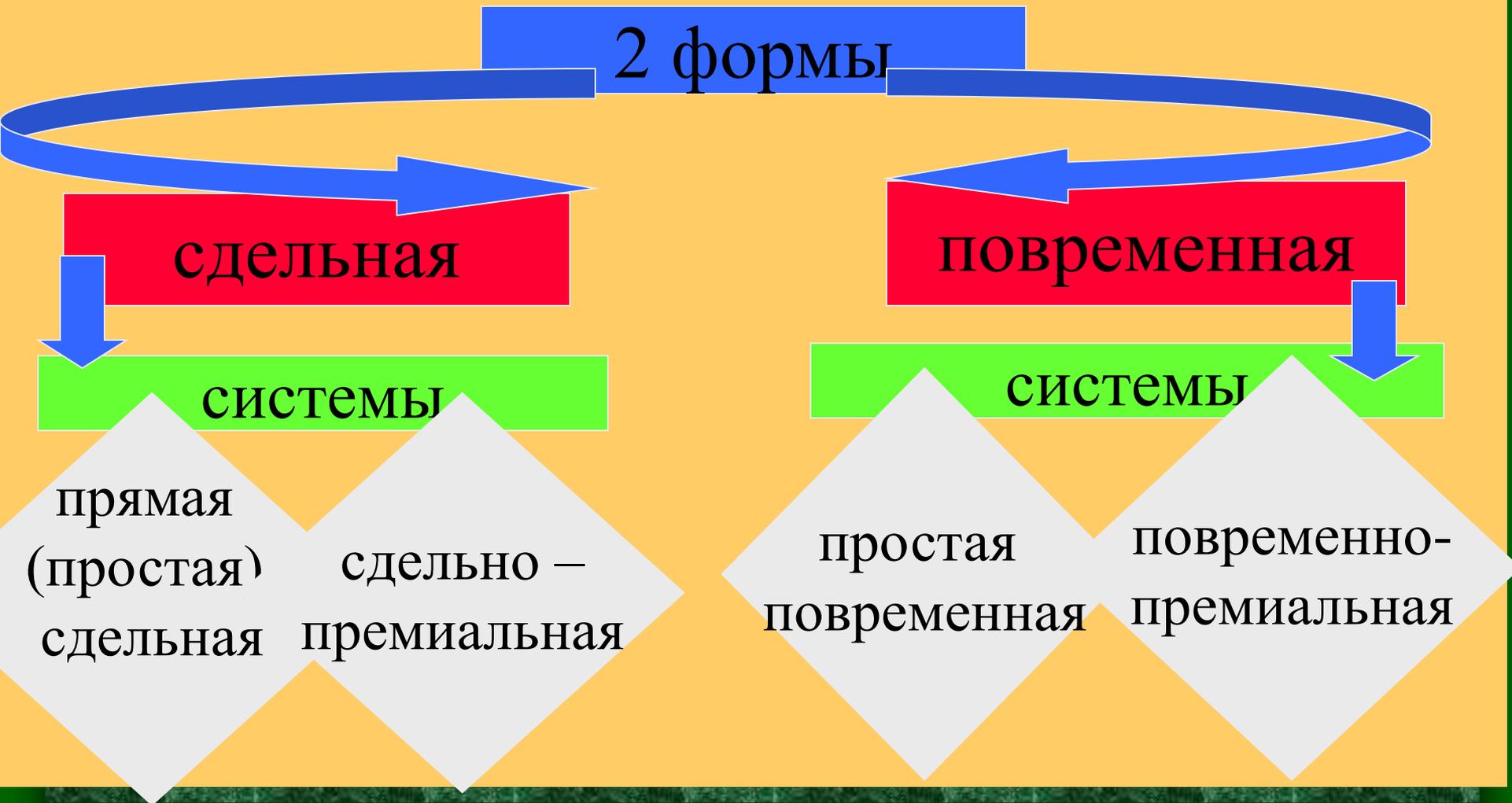
где: С_{смп.} – сметная стоимость выполненных работ;

Т – трудоемкость выполненных работ;
НУЧП – нормативная условно – чистая
продукция. Представляет собой сметную
стоимость за вычетом материальных и
приравненных к ним затрат.



II. Формы и системы оплаты труда рабочих и РСС.

1. Формы и системы оплаты труда рабочих.



Примеры:

- 1. Сдельная форма оплаты труда.
- а) **простая сдельная система.**

Требуется уложить 10 м³ бетона, разряд работы 4-ый, рабочий 6-го разряда. (ЕТС).

В соответствии с ЕТС часовая оплата 6-го разряда 18,81 грн., норма времени в нормальных условиях 3 чел. час.

$3 \text{ чел. час.} * 18,81 \text{ грн.} = 56,43 \text{ грн.}$

б) **сдельно – премиальная система** (доплаты от 20 до 60%).

Сокращение нормативного времени 10% (0,3 чел. час) в соответствии с колдоговором доплата 30%..

Доплата $0,3 * 56,43 = 16,93 \text{ грн.}$ Всего $56,43 + 16,93 = 73,36 \text{ грн.}$

2. Повременная форма оплаты труда.

- **а) простая повременная система.**
- Определить заработок рабочего 6-го разряда за ноябрь месяц.
- $22 \text{ дня} * 8,2 \text{ часа} * 18,81 \text{ грн.} = 3393,32 \text{ грн.}$
- **б) повременно – премиальная система.**
- В соответствии с колдоговором за качественную безаварийную работу доплата 30%.
- Доплата $0,3 * 3393,32 = 1017,99 \text{ грн.}$
- Всего $3393,32 + 1017,99 = 4411,32 \text{ грн.}$



2. Оплата труда РСС. Вспоминаем 1 -ую лекцию! (если вспомните).

- Оплата труда работников всех отраслей народного хозяйства Украины осуществляется на основании **ЕТС** (единая тарифная система), которая состоит из:
 - тарифной сетки;
 - тарифных ставок;
 - тарифно – квалификационного справочника;
 - коэффициентов.

В ЕТС все работники распределены по профессионально – квалификационным группам с учетом сквозных профессий.

В ЕТС 15 разрядов, 1 –6 рабочие, 7 – 15 РСС.

В качестве тарифной ставки 1- го разряда принят государственный минимум, который в настоящее время составляет 800грн.

Государственный минимум –800грн.

Прожиточный минимум –3000 ?

**Необлагаемый минимум,
(налоговая льгота) –170 грн.**

- Труд РСС оплачивается по повременно - премиальной системе на основе месячных должностных окладов в соответствии с ЕТС.

Пример:

доц.
ОГАСА.

сквозные профессии,
11 разряд.

начальник
ПТО ОАО
ЧГС.

разряд	К1	К2
11	3,5	5,3

• Месячный оклад доц. ОГАСА:

$$800 * 3,5 = 2800 \text{ грн.}$$

• Месячный оклад

начальника ПТО ЧГС:

- $800 * 5,3 = 4240 \text{ грн.}$

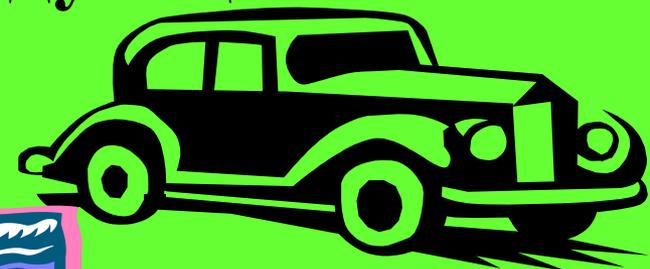
3. Компенсация условий труда.

- **Компенсации, предусмотренные законодательством учитывают условия труда, отличающиеся от нормальных. Сложившаяся система доплат за неблагоприятные условия не заинтересовывает работников в улучшении условий труда, т.к. при этом снижается заработок. Следует ориентировать предприятия на внедрение мероприятий, улучшающих условия труда, рекомендуется замена доплат другими видами льгот.**

Для руководителей и специалистов рекомендуется **контрактная форма** оплаты труда, при этом оклад по ЕТС является исходным для ведения переговоров при заключении контракта.

- **Пример:** Предприятие желает пригласить специалиста, оклад по ЕТС 4000грн. По контракту предлагаются следующие условия:

- оклад 5000грн;



III. Основные положения Декрета Кабинета Министров Украины об оплате труда.

Статья 1. Оплата труда состоит из основной заработной платы и дополнительной оплаты труда.

источники средства на оплату труда

прямые затраты
общепроизводственные
и администр. расходы.

прибыль предприятия
(средства потребления)

$$OT = OZP + ДОП$$

оплата труда
по сдельным
расценкам

оплата труда
по тарифным
ставкам

компенс.
условий
труда, пред.
законод.

премии и
другие
поощрения

компенсации
условий труда,
сверх предусм.
законодат.

расходование средств на оплату труда

Статья 9. Государство регулирует оплату труда путем установлений:

- минимальной заработной платы;**
- межотраслевых соотношений в оплате труда;**
- условий и размеров оплаты труда в бюджетных организациях;**
- путем налогообложения предприятий и доходов работников.**

Статья 19. Договорное регулирование оплаты труда наемных работников предприятия осуществляется на основе тарифных соглашений:

**Генеральное тарифное соглашение,
заключаемое на межотраслевом уровне;**

**Отраслевое (региональное) тарифное
соглашение, заключаемое на отраслевом
(коммунальном) уровне;**

**Тарифное соглашение, как составная часть
коллективного договора, заключаемое на
производственном уровне.**

Статья 20. Сторонами тарифных соглашений являются :

- профсоюзы;
- собственники или уполномоченные ими органы;
- местные советы народных депутатов.

Статья 24. Предметом генерального тарифного соглашения являются:

- дифференциация минимальных тарифных ставок по видам производств, работ в производственных отраслях в зависимости от трудности работы, но не ниже установленной государством минимальной заработной платы;

- единые для всей территории Украины компенсационные доплаты за работу в неблагоприятных и вредных условиях;
- единые тарифные условия оплаты труда рабочих и РСС по общим (сквозным) профессиям и должностям;
- взаимные обязательства сторон по выполнению соглашения.

Статья 25. Предметом отраслевого (регионального) тарифного соглашения, заключаемого на отраслевом (коммунальном уровне) являются:

-единые для предприятий соответственно отрасли (подотрасли), территории тарифная сетка рабочих и шкалы соотношений минимальных должностных окладов по группам должностей РСС;

- единые для различных категорий работников соответственно отрасли (подотрасли), территории минимальные размеры доплат и надбавок за специфику условий труда.

Статья 26. Предметом тарифного соглашения на производственном уровне являются:

- формы и системы оплаты труда по группам работников;
- минимальная оплата труда по видам производств в пределах уровней, предусмотренных вышестоящими тарифными соглашениями;
- размеры тарифных ставок, должностных окладов, доплат, надбавок, премий по разрядам работ и должностям работников, но не ниже, предусмотренных вышестоящими соглашениями.

Государственное регулирование.

- **1. Национальный минимум заработной платы.**
- **2. Налоговая политика.**
- **3. Институциональная основа колдоговорного регулирования.**
- **4. Предельные размеры роста заработной платы в периоды усиления инфляции.**
- **5. Установление заработной платы на государственных предприятиях и учреждениях.**

Колдоговорное регулирование.

Общенациональные и секторальные колдоговоры.

1. Минимальная зарплата национальная или по секторам экономики.
2. Общий порядок индексации зарплаты.

Отраслевые колдоговоры.

1. Минимальные тарифные ставки по основным профессионально – квалификационным группам.
2. Формы и системы заработной платы.
3. Надбавки и доплаты.
4. Механизм индексации зарплаты.
5. Размеры социальных выплат и льгот.

Фирменные колдоговоры.

1.Тарифные ставки

2.Размеры надбавок и доплат.

3.Порядок индексации и система участия в прибыли и акционерном капитале.

4.Размеры социальных выплат и льгот.



IV. Модель установления и регулирования зарплаты в развитых странах.



Среднестатистическая заработная плата.

Пример:

1.Средняя заработная плата работника государственных предприятий 3000грн., (удельных вес работников 30%).

2.Средняя заработная плата работника частных предприятий 4000грн.(удельный вес работников 50%)

3.Средняя заработная плата работника неорганизованного рынка 5000 грн.(удельный вес работников 20%).

$$\begin{aligned} \text{ССЗП} &= 0,3 * 3000 + 0,5 * 4000 + 0,2 * 5000 = \\ &= 3900 \text{ грн.} \end{aligned}$$